

Пресс-релиз

Ирина Филипчук,
координатор проектов
тел.: +38 044 503 08 44
моб.: +380 66 7173176
filipchuk@ciseventsgroup.com



Итоги АСВІТ-2014 в Киеве: сквозь тернии к звездам

Международный Форум «Вокруг Облака. Бизнес и ИТ» в Киеве собрал ведущих представителей ИКТ-сообщества

19 февраля в гостинице Братислава (Киев, Украина) прошел Международный Гранд Форум «Вокруг Облака. Бизнес и ИТ», или [АСВІТ-2014](#). Это уникальное многоформатное мероприятие каждый год собирает под своей крышей сотни ведущих отечественных и зарубежных специалистов в области ИКТ.

Форум, являясь главным отраслевым событием Украины, представляет собой **идеальную площадку для бизнес-коммуникаций**, объединяющую наиболее инициативных представителей отечественного ИКТ-рынка. Стоит отметить, что в этом году в киевском АСВІТ-2014 приняли участие более **190 ИКТ-специалистов и директоров!** При этом, **43% аудитории** Форума составили лица, выполняющие в своих компаниях административные функции.



193 ИКТ-профессионала стали участниками Международного Гранд Форума «Вокруг Облака. Бизнес и ИТ» в Киеве

Сегментирование посетителей по роду деятельности компаний показало довольно **ровное распределение основных потребителей и производителей**, рассматриваемых на Форуме услуг и технологий. Так, 28% аудитории АСВІТ-2014 представляли интересы строительно-монтажных компаний, проектных организаций и интеграторов. 26% пришлось на корпоративный сектор, финансовые структуры и промышленные предприятия. 19% аудитории составили представители операторов связи, провайдеров услуг и дата-центров. Еще 14% пришлось на производителей, дистрибьюторов, дилеров и софтверные компании. Оставшиеся доли распределились между госорганизациями (10%) и учебными заведениями (3%).

В [тематике](#) мероприятия отражены практически все приоритетные направления развития отрасли инфокоммуникаций. На АСВІТ-2014 прозвучало множество интереснейших

[докладов](#) от настоящих [экспертов отрасли](#). Параллельно проходила выставка современного оборудования. Посетители общались, дискутировали, активно задавали вопросы как коллегам по цеху, так и докладчикам, экспонентам, представителям поставщиков и производителей.



На ACBIT-2014 звучали уникальные и содержательные доклады от ведущих экспертов отрасли высоких технологий

В своем вступительном слове **Дмитрий Мацкевич** сравнил SaaS-системы управления проектами: Bascamp, Teamlab Office, Мегаплан и др. Выступающий акцентировал на том, что при выборе облачных сервисов необходимо обращать внимание на ряд вещей: 1) удобство использования, 2) функционал, 3) интеграция с различными сервисами. Участники Форума обсудили также такую проблему облачных сервисов как предоставление конфиденциальных корпоративных данных для хранения в «облаках». В ходе дискуссии, однако, стороны пришли к выводу, что на текущий момент это является вопросом доверия к поставщику услуг. Была озвучена еще одна повсеместная и неумолимая тенденция, на которую ориентируется большинство компаний (в том числе традиционные гиганты ИТ-индустрии) - отказ от коробочных решений в пользу облачных.



Посетители Международного Форума ACBIT-2014 активно общались и искали оптимальные варианты решения конкретных задач

Выступая с докладом «От аппаратного к виртуальному – комплексные решения компании Brocade для ЦОД» **Дмитрий Дедухов (ITBiz)** отметил, что 66% ЦОД в мире будут в облаке к 2016 году (по данным Global Cloud Index). При этом, 79% ИТ-директоров заявляют о том, что используют облачные решения уже сегодня (исследование Zenoss.com). Также

докладчик рассказал о продуктах компании Brocade для дата-центров различного масштаба. Уделил внимание, как аппаратным решениям, так и специализированному ПО.

В презентации «Шагнуть в облака вместе с BDC!» [Елена Позлевич \(BDC\)](#) отметила, что компания BDC является лидером IT-аутсорсинга в Прибалтике и имеет 7 собственных ЦОД в Вильнюсе с более чем 3 тыс. серверов в эксплуатации. Докладчица отметила, что произошла трансформация пользователей: если раньше приходилось пояснять, что такое облако, то сейчас уже сам пользователь активно интересуется данными предложениями и обладает всеми необходимыми знаниями.



Лейтмотивом большинства выступлений на Форуме была экономическая эффективность облачных сервисов и ИТ-инструментов для бизнеса

У бизнеса, по словам Елены, есть определенные ожидания от облачных сервисов: экономия на начальных инвестициях, сокращение расходов на эксплуатацию и поддержку, повышение гибкости ИТ-инфраструктуры, повышение управляемости и прогнозируемости затрат. Однако присутствует и ряд опасений: привязка к провайдеру, безопасность и защита от разного рода атак, а также вопрос доверия.



В выставочной части мероприятия свои решения представляли производители и поставщики со всего мира

В целом в ходе своего выступления Елена попыталась дать ответ на вопрос, заменят ли облака привычные ИТ-ресурсы или же качественно их дополняют. По мнению докладчицы, облачные решения не столько заменят ИТ-отдел, сколько перепрофилируют его. И это видно уже сейчас.

Доклад [Константина Солодилина \(Imperva\)](#) назывался «Облачные технологии компании Imperva для защиты веб-приложений». Спикер подтвердил заявление предыдущего докладчика о том, что за последние 5-10 лет прошла трансформация сознания клиентов и рынка в целом: «Если 10 лет назад стояла задача объяснить, зачем нужны такие решения, то сейчас мы говорим о том, что даже небольшие клиенты, у которых не так много денег, смогут эффективно защитить свои данные».



Как и всегда, в этом году на Форуме царил дружественная и непринужденная атмосфера

В своей презентации «Как сэкономить, используя Унифицированные Коммуникации» [Анатолий Пархоменко \(Unify\)](#) рассказал об основных выгодах, получаемых компанией, при внедрении различных решений Unify для реализации концепции унифицированных коммуникаций. К основным преимуществам можно отнести: экономию времени, оптимизацию ИТ-инфраструктуры, минимизацию затрат и повышение эффективности работы сотрудников.



Настоящие гуру ИКТ-отрасли постоянно разжигали интерес аудитории Форума, так что внимание слушателей не ослабевало до самого конца мероприятия

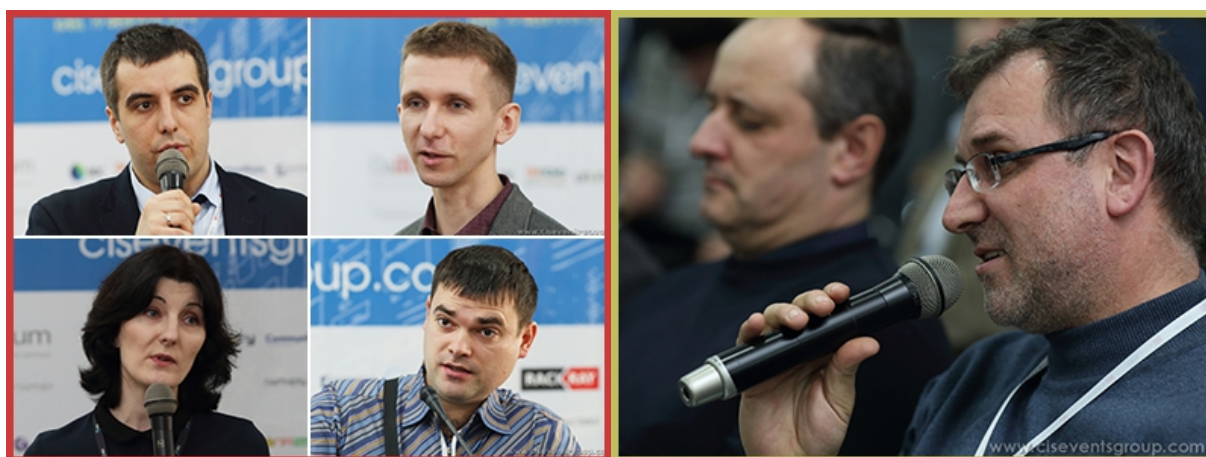
Выступая с докладом «Услуги современного ЦОД – катализатор развития бизнеса» [Каспарс Каулиньш \(DATUM\)](#) рассказал об основных тенденциях в сфере ИТ. Так всего 1 минута простоя приложения (в зависимости от его критичности для бизнес-процессов) может стоить компании от \$700 до \$11000 (исследование ALINEAN), при этом в среднем ИТ-системы простаивают около 87 часов в год (исследование GARTNER). Кроме того, около 60% компаний, потерявших свои бизнес-данные, закрываются в течение 6 месяцев (исследование bostoncomputing.net).

Докладчик отметил, что информационные технологии уже давно стали важнейшей неотъемлемой составляющей практически любого бизнеса. При этом у бизнеса есть определенные ожидания от ИТ, среди которых: доступность и бесперебойность, гибкость и мобильность, снижение затрат и повышение эффективности. Также Каспарс рассказал о возможностях и преимуществах ЦОДа DATUM, который является первым и единственным в странах Балтии и Северной Европе дата-центром, построенным и сертифицированным по стандарту TIERIII.



Посетители Форума активно интересовались оборудованием, представленным в выставочной части АСВІТ-2014

В презентации «Облако для корпоративных ландшафтов: прикладные аспекты» [Геннадий Карпов \(De Novo\)](#) отметил, что за последний год наметилась следующая тенденция: в процессе выбора облачного сервиса клиенты запрашивают сравнение с облаками Amazon, Microsoft Azure и другими. По словам докладчика практически по всем параметрам облако vCloud от De Novo ничем не уступает и даже превосходит упомянутых конкурентов. При этом стоимость услуг De Novo значительно ниже чем у Amazon и Microsoft.



Проблематика, поднятая спикерами, вызвала оживленные дискуссии

В своем докладе «Автоматизация управления антивирусной защитой корпоративной сети» [Александр Иллюша \(ESET Украина\)](#) рассмотрел основные сложности управления антивирусной защитой корпоративной сети. А также рассказал об основных продуктах и решениях ESET и применяемых в них технологиях.

Выступление [Александра Хомутова](#) (ООО «ИТ Лэнд») называлось «Безопасность за гранью возможного. Практические аспекты шифрования данных в облаках» и было посвящено описанию основных направлений деятельности компании «ИТ Лэнд» и предлагаемых ею решений в области информационной безопасности. Отдельное внимание докладчик уделил описанию IndependenceKey – персонального устройства защиты данных, которое осуществляет аппаратное шифрование по алгоритму AES256 различных видов данных.



Посетители Форума представляли интересы более 160 компаний, работающих во всех секторах экономики

Презентация [Андрея Черина](#) (**SoftPro**) «GeoAnalytics – профессиональный инструмент для геомаркетинговых исследований» была посвящена описанию технологии и моделей использования геомаркетинга. По словам докладчика, геомаркетинг – это представление маркетинговой информации на интерактивной карте, что дает возможности по расширению и управлению своей торговой сетью. К основным плюсам использования геомаркетинга являются:



Форум – лучшая площадка для установления контактов и накопления знаний. Вот почему большинство участников АСВІТ-2014 (согласно опросу) хотят посетить и следующий Форум

- Оптимизация существующей или открытие уже оптимизированной торговой сети;
- Увеличение количества клиентов;
- Увеличение прибыли;
- Переманивание клиентов конкурента;
- Планирование наружной рекламной компании;

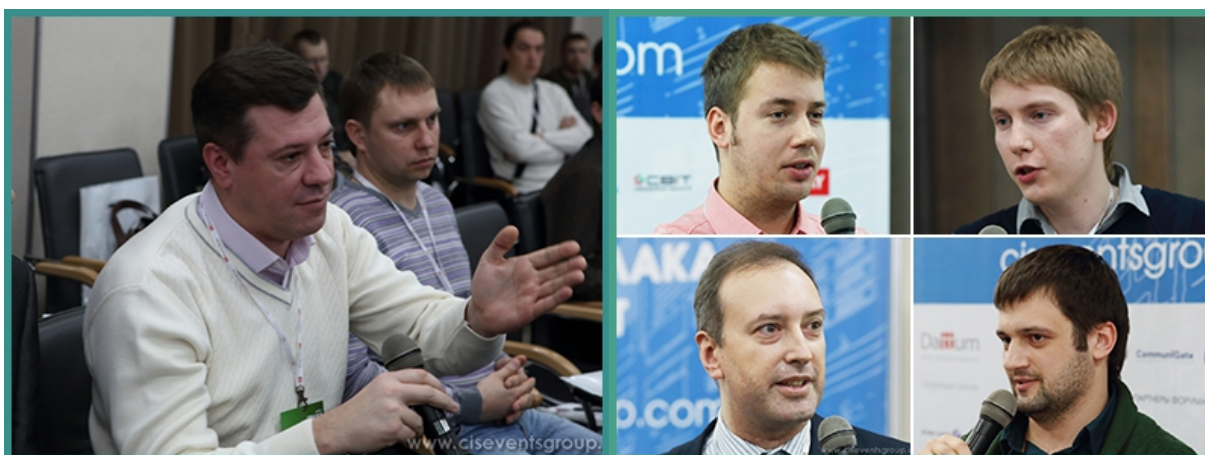
- Благодаря нанесению клиентов на карту, можно определить новые места сбыта продукции.

В своем докладе «Система документооборота: от автоматизации ДОУ к инструментарию поддержки менеджмента организации» [Владимир Андреев](#) (ООО «ДоксВижн») рассказал о том, как изменилось позиционирование СЭД (Система Электронного Документооборота) в современных компаниях. Сегодня в зависимости от потребностей организации это может быть большое комплексное решение с множеством разнообразных функций. Такая система может включать следующие компоненты:



Посетители отметили не только высокую информативность докладов, но и отличную подачу

- Архив + RMS;
- ДОУ (Документационное Обеспечение Управления);
- Договоры;
- BPM (Business Process Management) + CMS (Case Management System);
- Проектные документы;
- Приложения с отраслевой спецификой;
- Менеджмент знаний (Knowledge Management).



Все доклады превращались в интерактивный живой диалог между выступающим и аудиторией

Выступая с презентацией «Строим единую коммуникационную платформу для офиса» [Олег Никитин](#) (CommuniGate Systems) рассказал об основных возможностях и описал главные преимущества системы CommuniGate Pro. По словам докладчика CommuniGate Pro – это единая коммуникационная платформа для предприятий и операторов связи.

Единое ядро предоставляет все сервисы в противовес стандартному подходу интеграции нескольких решений между собой (Exchange + Lync + PBX, Asterisk + Linux Mail Server, Cisco Unified Communications). Также Олег отметил, что сегодня продуктами компании пользуются около 25 000 клиентов в мире, а общее число пользователей при этом насчитывает около 200 миллионов.

[Александр Кулаковский \(Supportio\)](#) в докладе «Новая Эра ИТ. Революция» сказал, что за последнее время мы пережили несколько ИТ-революций. Спикер отметил, что в 2020 году будет около 5 млрд одновременно подключенных устройств (по данным IDC). Сегодня облако – это не просто технология, а новый стиль менеджмента ИТ. При этом основным трендом является предоставление в качестве сервиса всего что угодно. Кроме того, не стоит забывать, что сегодня ИТ – это бизнес-подразделение.

Выступая с презентацией «Автоматизированные системы организации облачных вычислений для корпораций и сервис-провайдеров» [Алексей Ефременко \(Alcatel-Lucent Ukraine\)](#) рассказал об истории облачных вычислений. Трудно поверить, но концепция cloud computing родилась в 1960 году, когда Джон Маккарти предложил объединить суперкомпьютеры в единую сеть и предоставлять терминал пользователю на время в аренду. Также Алексей ознакомил присутствующих с решениями Alcatel-Lucent, позволяющими построить надежную облачную инфраструктуру.



Дискуссии не прекращались как в перерывах между выступлениями, так и во время неформальной части Форума

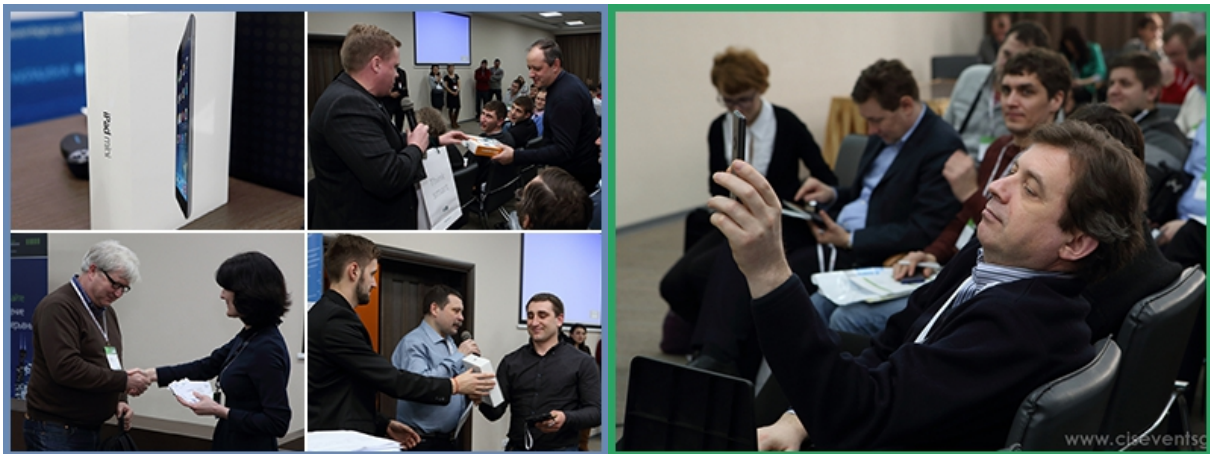
Доклад [Евгения Самборского \(ООО «Свит ИТ»\)](#) «Решения Check Point на страже сервисов клиента в облаке Amazon» был посвящен описанию различных по назначению и функциональности систем Check Point. Эти решения предоставляют полный спектр защиты для облака, включая такие угрозы как сетевые атаки, утечка данных, безопасное подключение к ресурсам и пр. Кроме того, Евгений отметил, что облака Amazon, а также сайт олимпиады в Сочи защищены решениями Check Point.

[Иван Лысогор \(Juniper Networks\)](#) выступил с презентацией «Организация защиты облачных сервисов при помощи решений Juniper Networks. Решения для защиты от DDoS-атак и защиты Web-приложений». Докладчик рассказал, что по результатам опроса 4771 CIO выяснилось, что 60% компаний подверглись атакам на Web-приложения за последние 12 месяцев, при этом 53% атак были внешними и были направлены на дата-центр. Примечательно, что 60% специалистов по ИТ-безопасности считают, что NGFW (Next Generation Firewall) не решает проблему. По словам Ивана Juniper обеспечивает экосистему безопасности, которая адаптируется к скорости изменения угрозы, что

позволяет обеспечить простой доступ к информации одновременно с обеспечением необходимого уровня защиты.

В своем докладе «*Правовые механизмы предотвращения конфликтов с сотрудниками и клиентами*» [Дмитрий Гадомский](#) (**АО «Юскутум»**) рассказал о том какие бывают конфликтные ситуации и дал практические советы по их разрешению. Это выступление вызвало большой интерес и лавину вопросов от участников Форума, поскольку правовые аспекты ИТ-индустрии пока еще не достаточно регламентированы и оставляют пространство для лавирования.

Презентация [Вадима Дозорцева](#) (**Berner&Stafford**) называлась «*Как увеличить продажи и построить систему продаж при помощи ИТ*». В ней докладчик отметил, что по данным Gartner 70% CRM-проектов в мире заканчивается крахом. В большинстве случаев провалы случаются из-за недостаточного финансирования, а также из-за ошибок в алгоритме запуска данного решения. Кроме того, Вадим рассказал, как грамотное внедрение CRM-системы может повлиять на деятельность компании. Так, в частности, это может привести к увеличению продаж, снижению издержек на маркетинговые мероприятия, оптимизации сбытовых подразделений, повышению качества клиентского сервиса и пр.



В этот день было роздано множество призов и подарков. Среди них – планшет iPad mini

[Юрий Титков](#) (**Ашманов и партнеры Украина**) в докладе «*Интернет-маркетинг толпы: PR с метриками в деньгах*» ознакомил участников Форума с новыми методами продвижения товаров и услуг в сети Интернет. Крауд-маркетинг – это метод стимулирования продаж товара целевой интернет-аудитории на основании рекомендаций. По сути все сводится к направлению отзывов и рекомендаций интернет-пользователей в нужное русло, чтобы они помогали продажам. Кроме того, крауд-маркетинг существенно повышает репутацию и улучшает позицию сайта в результатах поиска Google. Основным тезисом данного метода является следующая фраза: нужно вкладывать информацию в нужные уши.

Помимо посещений докладов посетители Форума имели возможность посетить выставку, на которой свои продукты и решения продемонстрировали 10 партнеров: **BDC**, **ООО «Свит ИТ»**, **RACKRAY**, **De Novo**, **ООО «ДоксВижн»**, **CommuniGate Systems**, **DATTUM**, **Unify**, **ООО «Укрком»** и **Dataway Security**.

После завершения основной программы среди посетителей Гранд Форума был проведен розыгрыш ценных призов от партнеров АСБИТ-2014. В качестве главного приза выступал **iPad mini**. В конце мероприятия всех слушателей ждал фуршет и живое общение с коллегами.

Наиболее объективную оценку Форуму дают его участники, которые с благодарностью отзываются о прошедшем АСВІТ-2014:

Димченко Сергей, эксперт по работе с клиентами, **CallWay Украина**: «Благодарю организаторов и всех участников форума. Отдельную благодарность выражаю докладчикам за интересную и полезную информацию. С радостью буду принимать участие в будущих мероприятиях».

Заверуха Наталія, заступник директора, **ПРОНЕТ**: «Чудовий захід з цікавим контентом на докладах та ще більш цікавим спілкуванням на стендах. Багато практиків та нестандартні запитання, зробили роботу на стенді дуже динамічною. Наша компанія однозначно буде підтримувати Ваші майбутні заходи. Успіхів!»

Тесяков Максим, заступник начальника ВВ, **УКРТРАНСГАЗ**: «Сподобалося. Актуальні теми та цікаві доповідачі. Добре спланована програма заходу».



Форум запомнится не только контентной частью, но и неформальным живым общением

Чеснейший Анатолий, директор, **TvoyKom.net**: «Крайне рад, что приехал. Да, были сложности добратся, но не жалею что преодолел их. И как всегда, всё классно и на высоте. Пожалуйста, продолжайте в том же духе!»

Прочитать другие комментарии, а также оставить свой можно [здесь](#).

В качестве **Серебряного партнера** АСВІТ-2014 выступила компания [DATTUM](#).

Партнерами Форума стали известные компании и бренды: [BDC](#), [CommuniGate Systems](#), [De Novo](#), [Unify](#), [RRC](#), [ООО «Свит ИТ»](#) и [Dataway Security](#). В статусе Партнера выставки принимала участие компания [RACKRAY](#). Еще ряд компаний поддержали АСВІТ-2014 в качестве Партнера конференции: [Alcatel-Lucent](#), [ООО «ДоксВижн»](#), [ESET](#), [Check Point Software Technologies](#), [Ашманов и партнеры Украина](#), [Imperva](#), [ООО «Укрком»](#), [Berner&Stafford](#), [SoftPro](#), [Supportio](#), [Jelastic](#), [ITBiz](#), АО «Юскутум», [Juniper Networks](#) и [ООО «ИТ Лэнд»](#).

Информационные партнеры Форума: [IT News](#), [ProIT](#), [IT Expert](#), [ИТМ. Информационные технологии для менеджмента](#), [HiTech.Expert](#), [ITPartner](#), [Капитал](#), [Электронный документооборот в Украине](#), [«Дни Решений»](#), [DCNT.RU](#) и [«А-КОМ Академия»](#).

Организатором Международного Форума «Вокруг Облака. Бизнес и ИТ» является информационно-маркетинговое агентство полного цикла [CIS Events Group](#). Агентство CIS Events Group специализируется на рынке ИТ и телекоммуникаций, и помимо данного форума является организатором успешных и популярных на территории СНГ мероприятий (форумов, выставок, конференций, семинаров и пр.): [Вокруг Кабеля](#) – все, что касается современных кабельных систем связи; [Вокруг IP](#) – все, что связано с корпоративными коммуникациями на базе IP; [Вокруг Облака](#) – все что, связано с облачными технологиями; [Вокруг ЦОД](#) – все, что касается центров обработки данных; [Бизнес и информационные технологии](#) – все о практическом применении ИТ в бизнес-процессах; [Академия FTTx](#) – все о внедрении и эксплуатации FTTx-решений; [Академия WLAN](#) – все о беспроводных сетях передачи данных.

P. S. Официальный фотоотчет с ACBIT-2014 доступен по следующей [ссылке](#). Презентации докладчиков Форума можно загрузить по следующей [ссылке](#).

P. P. S. [Подпишитесь](#) на новостную рассылку Форума, чтобы быть в курсе всего, что касается семинаров, конференций и Форумов, организуемых CIS Events Group.

Присоединяйтесь к нам в социальных сетях и профессиональных сообществах:

- войдите в группу Форума в [LinkedIn](#), объединяющую лучших профессионалов ИКТ-рынка Украины и других стран;
- станьте подписчиком Форума в [Twitter](#) – и будьте в курсе любых событий, касающихся мероприятия;
- посетите страницу Форума в [Facebook](#), чтобы читать новости мероприятия в привычном для Вас формате;
- присоединитесь к группе Форума в [ВКонтакте](#), чтобы напрямую общаться с Вашими коллегами «по цеху»;
- подпишитесь на видеоканал Форума в [YouTube](#), где Вы сможете оставлять свои комментарии и отмечать ролики, которые Вам понравились;
- смотрите и комментируйте фотоисторию Форума во [Flickr](#) – находите там фотографии себя, своих коллег, докладчиков, оборудования и пр.

Мы еще раз благодарим Вас за участие и желаем успехов в Вашей профессиональной деятельности!

 **Events Group**
your new marketing wave . . .